Hezký den,

prodáváte online kurzy na splátky?

Pak je dobré vědět, jakým způsobem máte splátky upravené v obchodních podmínkách a na webu, abyste

1. **minimalizovali rizika**, že Vám klient všechny splátky **nezaplatí**, a
2. **zvýšili svou šanci**, že od klienta nezaplacené splátky **vymůžete**.

Proto **doporučuji následující postup**, který k výše uvedenému povede:

* Na web k objednávce zřetelně uvést celkovou cenu, výši jedné splátky a frekvenci placení.
* Do obchodních podmínek i k objednávce napsat, že objednáním se zákazník zavazuje zaplatit všechny splátky.
* V obchodních podmínkách uvést, že při nezaplacení některé splátky můžete pozastavit přístup k online kurzu.
* V OP dále uvést, že v případě nezaplacení splátky můžete dle své volby buď požadovat zaplacení všech zbylých splátek najednou, anebo od smlouvy odstoupit.
* Zvolíte-li možnost odstoupení od smlouvy, uvést, že Vám tím nevzniká povinnost vrátit splátky, které Vám zákazník již zaplatil.

Chcete-li mít **jistotu**, že Vás **obchodní podmínky v případě nezaplacené splátky či jiné nepříjemné situace "podrží"**, můžete si objednat tento [**vzor obchodních podmínek**](https://oajxx.clicks.mlsend.com/te/cl/eyJ2Ijoie1wiYVwiOjMzMTgwLFwibFwiOjkyNzQ4ODYyMzk5MTg2NDE3LFwiclwiOjkyNzQ4ODYzMzg3OTkzNDczfSIsInMiOiI0ZjgyNzg4MTI0MzYwMzlmIn0).

Budete to mít **vyřešené** a můžete se s čistouhlavou **věnovat svému podnikání** 